КАК ЗАПОЛНИТЬ РАЗДЕЛ «ДОСТИЖЕНИЯ»

Размещая свое резюме на рекрутинговом портале, соискатель рассчитывает на то, что в скором времени ему начнут поступать звонки от работодателей. Но случается, что этого не происходит, и приглашений на собеседования нет или их очень мало. Очевидно, что проблема кроется в содержании резюме — кандидату не удалось заинтересовать рекрутеров.

Подобную ситуацию можно изменить, правильно описав в резюме свои профессиональные достижения. Как же сделать это, чтобы у рекрутера возникло желание пригласить вас на личную встречу? Читайте советыSuperjob.ru.

Конкретика

Чтобы привлечь внимание менеджеров по подбору кадров, нужно максимально убедительно рассказать о своих профессиональных достижениях. При этом главное — конкретика: называйте конкретные цифры, приводите реальные примеры ваших инициатив. Не нужно общих фраз вроде: «устойчивый рост продаж»; «повышение эффективности работы отдела». Гораздо полезнее привести конкретные подтверждения того, насколько результативно вы работали. Трех-четырех пунктов (но убедительных) будет достаточно, чтобы резюме заиграло.

Если хвастаться пока нечем

Наличие информации о результатах работы и профессиональных достижениях соискателя повышает его ценность в глазах рекрутера. Но что писать в разделе «Достижения» тем, кто в силу специфики работы не может похвастаться «повышением эффективности», «ростом цитируемости» и «победами в конкурсах»? То есть тем, чья работа заключается в ежедневном выполнении одних и тех же обязанностей, например, офис-менеджерам, диспетчерам или бухгалтерам, рассчитывающим зарплату?

В таких случаях эксперты советуют сделать акцент именно на вашей надежности и умении обеспечить бесперебойную и качественную постоянную работу. Постарайтесь аргументировано доказать, что в вашей работе отсутствие нештатных ситуаций — уже весомое достижение.

Безусловно, раздел «Достижения» в резюме может многое сообщить рекрутеру о кандидате. Ведь за цифрами, убедительно говорящими о профессиональных победах, можно увидеть и аналитический ум соискателя, и его умение доказывать свою точку зрения, и целеустремленность. А это в свою очередь может сделать путь к работе вашей мечты короче и легче.